Preguntas ventas

En el siguiente documento, responde las 6 preguntas acerca de cómo te venderías.

1.- Elevator pitch (escribe cómo en 7 segundos o en una frase, atraparías la atención de una persona muy importante en el elevador)

  2.- ¿Cómo con lo que haces haces mejor la vida de los demás?

3.- ¿Qué problema resuelves en la sociedad?

4.- ¿Por qué tendría que estar contigo y no con tu competencia?

5.- ¿Qué te hace diferente y único a los demás?

6.- ¿Qué puedes hacer tú que no haga una máquina?